



NUESTROS SERVICIOS



Pulse o escanee para mas información

RESUMEN EJECUTIVO

Nuestra compañía se especializa en brindar servicios de coaching a equipos de trabajo, ejecutivos, gerentes, directores, empresarios y emprendedores.

Una de nuestras áreas de especialización es el desarrollo de marca y modelo de negocio para emprendimientos.

Además, trabajamos en el desarrollo de programas para mejorar la comunicación, liderazgo, habilidades de negociación, habilidades blandas, resiliencia corporativa, desarrollo de habilidades personales para propiciar la creatividad y la innovación dentro de las organizaciones y emprendimientos, agile mindset, design thinking, bienestar laboral, desarrollo de marca para negocios, y desarrollo e implementación de ideas de negocio para emprendimiento, entre otros temas.

Nuestros programas y talleres son diseñados para cada cliente; tomando en consideración los objetivos, la cultura, las necesidades, y las metas organizacionales.

Nuestra metodología de coaching y mentoría permite a nuestros clientes alcanzar sus metas y objetivos a nivel de organización, de equipo, profesional y personales. Tratamos a nuestros clientes con respeto y cuidado, a la vez que ofrecemos apoyo y firmeza.

El staff de Francesco Nistri Coaching dirige su esfuerzo a que nuestros clientes encuentren la ruta correcta y desarrollen su potencial al máximo.



SERVICIOS CORPORATIVOS

- Desarrollo de marca corporativa
- Técnicas de negociación para líderes, vendedores y equipos de trabajo
- Desarrollo de habilidades de liderazgo
- Coaching para ejecutivos
- Coaching para equipos
- Coaching de bienestar laboral
- Coaching para emprendimiento interno (Intrapreneurship)
- Desarrollo de técnicas de comunicación efectiva
- Desarrollo de equipos de alto rendimiento
- Liderazgo cooperativo
- Resiliencia corporativa
- Innovación y creatividad en los equipos de trabajo.
- Desarrollo de habilidades para agile mindset, design thinking y pensamiento disruptivo para equipos de trabajo.
- Alineación de equipos de trabajo.

SERVICIOS ONE TO ONE

- Desarrollo de marca para emprendimientos
- Desarrollo de marca personal
- Desarrollo e implementación de ideas de negocio para emprender
- Desarrollo de estrategia para convertirse en Experto Visible para libres profesionales.
- Definición de visión de negocio
- Desarrollo de modelo de negocio para nuevos emprendimientos
- Desarrollo de estrategias de networking para emprendimientos y libres profesionales
- Definición e implementación de diferenciadores de negocio
- Habilidades de Negociación
- Resiliencia para emprendimientos
- Habilidades de Comunicación efectiva
- Autocuidado/Bienestar laboral.
- Desarrollo de habilidades para agile mindset, design thinking y pensamiento disruptivo para emprendedores.